






<コンサルタント:担当分野>

<p>西嶋 陽一</p> 	<p>高橋 義郎</p> 	<p>繁 浩太郎</p> 	<p>神門 善三郎</p> 	<p>井上 実</p> 
<p>Strategy Development</p> <p>Management System</p> <p>Management Human-Skill</p>	<p>Strategy Development</p> <p>Management System</p> <p>Management Human-Skill</p>	<p>Management System</p> <p>Management Human-Skill</p>	<p>Management System</p> <p>Management Human-Skill</p>	<p>Strategy Development</p> <p>Management System</p>
<p>Business Development</p> <p>Branding Marketing</p>		<p>Business Development</p> <p>Branding Marketing</p>	<p>Business knowledge</p>	<p>Business knowledge</p>
<p>ICT Consulting</p>			<p>ICT Consulting</p>	<p>ICT Consulting</p> <p>ICT Sales-Skill</p> <p>ICT Human-Skill</p>

<カテゴリー分類概要>

※詳細は各コンサルタントのプロフィールを参照して下さい。

<戦略構築機能強化>

Strategy Development

- ・事業戦略/部門計画の策定・見直し
- ・バランス・スコアカード(BSC)導入活用
- ・経営品質向上、CS/ES/CSR
- ・リスクマネジメント(BCP)

<経営管理機能強化>

Management System

- ・ISO導入活用(9001/14001/33001)
- ・活動レビュー体制構築(PDCAサイクル)
- ・組織活性化推進
- ・業務系コンサルティング

<組織管理能力強化>

Management Human-Skill

- ・初級管理職研修(管理職入門)
- ・マネジメントスタイル革新(360度評価)
- ・コーチング(入門/実践)
- ・組織横断型(全社型)プロジェクト管理

<ICT・上流系強化>

ICT Consulting

- ・ICT戦略策定/CIO支援
- ・要件定義/業務設計
- ・RFP作成/ソフト選定/SI選定
- ・プロジェクト管理支援

<ICT・営業強化>

ICT Sales-Skill

- ・ICTコンサル営業入門
- ・SLC管理 ※SLC=Sales Life Cycle
- ・マーケティングとPDCA
- ・提案書作成/プレゼンテーション

<ICT・SE強化>

ICT Human-Skill

- ・プロジェクト管理
- ・業務系SE入門
- ・ロジカルシンキング
- ・論理的な会話プレゼン技術

<事業開発機能強化>

Business Development

- ・商品企画開発支援
- ・パートナーリング(各種パートナー開拓)
- ・各種営業支援活動
- ・海外事業展開/オフショア開発

<業務系能力強化>

Business knowledge

- ・各種業務知識教育
- ・人事労務系諸制度改革
- ・業務とICTソリューション
(ERP/SCM/CRM等)

<市場開発機能強化>

Branding Marketing

- ・ブランディング(ブランド構築)
- ・マーケティング(差別化戦略策定)
- ・市場調査分析
- ・プロジェクト組織化&運営支援

